

## Fiche de poste Responsable développement commercial

### Identification du poste

<b>Intitulé du poste</b>	Responsable développement commercial
<b>Nature du poste</b>	CDI - 3 465 € brut mensuel / Poste de cadre niveau VII, Convention collective du personnel sédentaire des entreprises de navigation [2972].
<b>Lieu</b>	Lorient
<b>Date de début</b>	Dès que possible à partir du 1er avril

### Mission et activité du poste

<b>Activité de Windcoop</b>	Windcoop est une jeune Compagnie Maritime créée par les sociétés Zéphyr&Borée, Arcadie et Enercoop en Société Coopérative d'Intérêt Collectif [SCIC]. Windcoop prévoit le développement et l'opération de navires navigant essentiellement à la voile pour le transport de marchandises et de passagers. Windcoop est actuellement en phase de levée de fonds en vue de financer et lancer la construction d'un premier navire courant 2023.
<b>Mission</b>	<p>La mission consiste à commercialiser l'offre de transport maritime bas-carbone et équitable de la compagnie Windcoop. Le travail est à mener sur plusieurs projets de lignes maritimes.</p> <ol style="list-style-type: none"><li>1. La première ligne prévue par Windcoop rallie Madagascar à La France. Sur cette ligne, la prospection et la contractualisation avec des chargeurs est à un stade déjà avancé, la mission consiste à poursuivre les efforts en vue de réunir davantage de chargeurs et de maintenir les relations commerciales déjà établies.</li><li>2. Par ailleurs, Windcoop prévoit le développement d'autres lignes maritimes, notamment vers l'Afrique de l'Ouest et l'Amérique Centrale. Sur ces destinations, le stade d'avancement de la prospection est limité et le travail à mener est plus important.</li></ol>
<b>Tâches et activités spécifiques du poste</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Participation à l'établissement de la stratégie du développement commercial.</li><li>• Production de supports commerciaux de qualité (présentations powerpoint, livrets de présentation) adaptés aux différents interlocuteurs.</li><li>• Recherche de clients, participation à des salons, prospection.</li><li>• Suivi de mission, réalisation de rapports d'avancement de la prospection et de la conversion des clients.</li><li>• Participation (avec une aide juridique) à la rédaction des contrats de transport.</li><li>• Négociation des contrats avec les clients.</li><li>• Entretien d'une relation client régulière et de qualité.</li></ul>



## Compétences et savoir-être attendus

---

### Type de profil attendu

Formation école de commerce et/ou logistique  
Expérience de responsable de ligne maritime, responsable commercial dans le secteur des transports.

### Compétences nécessaires

- Expérience de responsable commercial.
- Expertise de la logistique.
- Maîtrise du transport maritime.
- Maîtrise d'un compte de résultats et des enjeux financiers de l'entreprises.
- Parfaite aisance à l'écrit et l'oral, en français, anglais  
Autres langues bienvenues, notamment portugais et espagnol.
- Bonne capacité à présenter un projet en public.
- Parfaite maîtrise des outils de bureautique.

### Savoir être

- Écoute active et attentive, capacité à comprendre la complexité des schémas logistiques des prospects afin de faire évoluer, en cas de besoin, la stratégie commerciale.
- Être à l'aise avec des déplacements réguliers (en France et possiblement à l'étranger).
- Pugnacité, autonomie et prise d'initiative.

### Pour postuler : [contact@wind.coop](mailto:contact@wind.coop)

Date limite de candidature : 10 mars 2023

**Embarquez avec nous !**

